

owner 4

運動発達支援スタジオAYUMO おおとり

**徳田静恵** オーナー (51)  
株式会社Sun-you社長

オープン半年で損益分岐の200万円に到達  
運動と生活プログラムで特色ある放デイに



オーナーになった理由

放デイの中でもUNIMOは運動と生活の両プログラムがあり、自由度の高いライセンス契約だったから。

オーナー年表

1967年大阪府生まれ  
1986年  
久米田高校卒業  
2012年  
株式会社Sun-you設立  
nagomi堺鳳店オープン  
2016年  
nagomi堺鳳ケアプランセンター設立  
2018年  
AYUMOおおとりオープン

開業データ

開業資金:1000万円  
黒字化年数:6カ月  
加盟年:2017年  
店舗数:1店舗  
月商:200万円

本部概要

社名:イー・ライフ・グループ  
所在地:東京都豊島区

子どもの小さなことでも褒めて伸ばすのが「UNIMO」の方針だ。「AYUMOOおおとり」ではスタッフが一定数たると、スタッフが一緒に好きな遊びをするなど、飽きさせないよう心がけている。また、「UNIMO」の基本型にはないピアノを置いているのも、保育士の多い同教室ならではの工夫だ。

グループ企業でサポートに安心感  
2012年の児童福祉法改正以来、注目される放課後等デイサービス(以下、放デイ)。かつての子どもを預かるだけの「お預かり型」と呼ばれる放デイから、現在は発達障害・知的障害のあ

る子どもへ療育をする放デイが増えている。それだけに特色を出すことが求められる。

徳田オーナーはいくつかの放デイを見学する中で、当初は学習中心のところを決めかけていたが、「UNIMO」の運動と療育のプログラムの実践を目にし、加盟を決意する。「運動する子の生き生きした表情が印象的。学習だけでなく、お皿を5人に配るといった生活プログラムも必要と感じました」

「運動発達支援スタジオAYUMO おおとり(大阪府堺市)」は、「運動発達支援スタジオUNIMO」を導入した放課後等デイサービス。開業から半年で満席を迎え、次なる教室展開を考える徳田静恵オーナーは「難しい面もあるが、子ども、スタッフ、自分も成長できる」と話す。

開する「リハビリデイサービスnagomi堺鳳店」「nagomi堺鳳ケアプランセンター」を経営していた。介護事業と親和性が高く、地域に根ざした新規事業を探し、放デイに決めた経緯がある。FCとして加盟する「nagomi」でのサポート体制に満足していたので、同社が別ブランドとして展開していた「UNIMO」に

は安心感があつた。FCではなく、自由度の高いライセンス契約である点にも魅力を感じたという。

紹介や口コミで定員いっぱい

2017年後半から準備や申請手続きを進め、2018年5月に「AYUMOOおおとり」がオープン。本部からは許認可申請のサポートを受け、研修センターでの2週間の研修で知識やオペレーションを学ぶことができた。行政上必要な児童発達支援管理責任者の人選にやや時間がかったが、他のスタッフは、保育士とのつながりや福祉業界の人脈で確保できた。

行政機関に挨拶に行った他、スタッフが空き時間にボスティングをするといった地



▲母親同士のネットワークで通所する子ども

道な活動で、オープン直後から小学生の登録が順調に増えた。追うように未就学児の参加が続き、現在在籍の50人のうち過半数が未就学児だ。開設後半年が過ぎ、「行政の窓口で紹介されたり、お母さんのネットワークで連れて来られたりする例も増えていきます。しっかりと療育する場と認知されてきたようです」(徳田オーナー)

# ビジネスチャンス 2 2019

次なる成長を狙うすべての起業家・ビジネスパーソンを応援する 起業&新規事業の専門情報誌

## 超高齢化・女性の社会進出で急成長の

2025年には  
**1兆円**  
超え!?

# 生活支援サービス

### Top Interview

加盟募集強化で生活支援サービスの需要増に対応



ダスキン

山村 輝治 社長

### トップ直撃

金融会社設立でランドリービジネスの弱点を克服

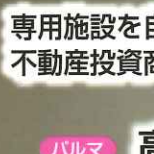


WASHハウス 児玉 康孝 社長



葬儀価格の完全開示と適正化を理念に独立創業

ティア 富安 徳久 社長



専用施設を自社開発。不動産投資商品化、販売事業に参入

パルマ 高野 茂久 社長



- ハウスクリーニング— 営業いらずの下請け専門ハウスクリーニング
- 家事代行 — 空き時間を有効利用して稼ぎたい
- 便利屋 — 家事全般の代行業務をFC化
- 空き家管理 — メニューのシンプル化で低価格を実現
- ストレージビジネス — 50室規模建物を1億5000万円で販売
- フューネラル — IT活用した業務効率化を提案
- 修理ビジネス — リフォーム単価の半額以下を実現
- 宅配水ビジネス — 新規契約件数は毎月2万件以上、100万件も視野に
- 生活支援サービスアラカト — 24時間稼働可能な無人レンタカー

2億5000万円の借金起業から年商143億円に成長  
人気焼き鳥チェーンを傘下に収め  
FC事業に本格参入



ジェイグループホールディングス 新田 治郎 社長

### メガフランチャイジーの経営哲学 vol.3

目指すは「社員がやりたいことができる会社」  
「失われた4年」を乗り越え、全国88校舎を展開



リックプレイス 石塚 信司 社長

### 勃発! ハンバーガー戦争

訪日観光客の増加で需要が拡大  
市場規模は6000億円超



### 特別対談 上場請負人 中澤信雄の成功道入門 第8回

細胞培養施設設計の専門家  
再生医療の拡大を支える技術



バイオメдика・ソリューション 中尾 敦 社長