

運動療育プログラムで差別化

UNIMOでは、3〜12歳の発達障害・知的障害の子どもを対象に、自立と社会参加を目指した療育を行っている。

これは運動を通じて症状の改善を行うというのだが、「単なる運動をする場ではなく、運動によって感覚に刺激を与えて情報を整理できるようにすることを目的としています。生活技術の向上との二本柱のプログラムを用意しています」と同社の鈴木貴仁社長は語る。

同社では、顧問理学療法士と作業療法士が開発した運動療育と生活プログラム

運動発達支援スタジオUNIMO

アスリード(東京都豊島区)



鈴木 貴仁 社長 (36)

運動と生活技術向上の二本柱 専門の療育プログラムで差別化

で他社と差別化を行う。法制上、子ども10名に対して児童発達支援管理責任者1名と指導員2名が必要だが、UNIMOはスタッフ4名体制。

要資格者の人材確保が難しい業界にあって、確固としてコンセプトとプログラムにより、必要な人材が確保できている。

2020年の50事業所開設を目標に

UNIMOはライセンス契約で全国の教室を募集している。開業時にライセンス契約金200万円、開業準備費50万円、研修費50万円などで、インシヤルコスト(物件取得費含む)は合計1000万円ほど。想定年商は3000万円としている。

「発達障がい児の親御さんは積極的に情報収集されるので、口コミとウェブで集客することができます。オープン前から定員に達することもありません。引越など理由がなければ利用を止めることもほとんどないので、長期で継続利用が見込めます」

現在、直営4事業所、ライセンス契約で6事業所が開業している。2020年までに直営15、ライセンス契約35事業所での展開を目標としている。

幼児教室のノウハウを児童発達支援に応用 黒字化保証パックの加盟者が増加

児童発達支援スクール コペルプラス

コペル(東京都港区)



大坪 信之 社長 (54)

児童発達支援スクール

「コペルプラス」は、0歳児から小学校入学前の未就園児を対象とした療育施設だ。フランチャイス募集開始から1年間で26教室を開校し、半年以上経過したFC教室の1ヶ月の稼働率は常に70%以上と、子どもの継続率も高まっている。

コペルプラスが支持される理由は、子どもの能力を引き出す療育プログラムにある。教材は幼児教室コペルで使用する絵本やカード、ブロックなどを取り入れた同社オリジナル。大坪社長自らが企画・制作に携わり、子どもを飽きさせないよう定期的な見直しも行っている。「コンテナ96個分、2000種類以上を用意しています。当社ほど教材がそろっている

施設はないでしょう」と大坪社長は自信を持つ。教材を扱う講師教育も徹底している。研修では授業の仕方を大坪社長が直伝し、最終試験で合格が出ると資格認定が得られ、各施設に入る。さらに資格取得後も毎年1度の更新を義務化し、講師の質を担保している。

フランチャイス教室加盟にあたっては、開業前後のサポートが特徴だ。開業プランは「通常パック」に加え、一都三県(東京・神奈川・埼玉・千葉)と関西地区限定の「あんしん保証支援パック」の2種類を用意。後者は昨年末から開始し、「2年以内の黒字化保証」を付帯している。講師の募集・採用や生徒の集客等は本部が代行する。

「あんしん保証支援パック」の加盟金を含む支援契約金は1250万円、内装費備品等込みで約2000万円が開業できる。ロイヤリティ6%に加え、あんしんパック支援請負受託費がかかるが、「手離れが良い」と好評だ。

ビジネスチャンス 8 2018

次なる成長を狙うすべての起業家・ビジネスパーソンを応援する 起業&新規事業の専門情報誌

2.5兆円市場の教育ビジネスで商機を掴め!

教育改革は
追い風と
なるか!



子ども幸せのために
オールジャパンのプラットフォームを

(公財) 全国学習塾協会

安藤 大作 会長



学習塾は「受験対策」から
「自立型」「探究型」へ

私塾界

山田 未知之 社長

やる気スイッチグループホールディングス / 7つの習慣J・アクティブラーナー / ヒューマンアカデミー /
STEMON(ステモン) / ロボ団 / プロスタキッズ / High Tech(ハイテック) / アーテックエジソンアカデミー /
タミヤロボットスクール / ツリーベル子ども英語教室 / ECC ジュニア / Unokyo (ウノウキョウ) / いしど式そろばん /
個別指導エクセルシア・KO 学院・個別指導学院 TOCO / 個太郎塾 / コーチ学習塾 / 学習塾ベガサス / クラスベネッセ /
SSS 進学教室 / 武田塾 / すらら

特集1 サイドビジネスにも最適!
オススメ代理店ビジネス20選

特集2 利用対象者は100万人
急成長する放課後等デイサービス

社長の肖像

介護を知らない男が作りあげた
高齢者の理想郷

ステラリンク
筒井 健一郎 社長



特別対談

第5回 上場請負人
中澤信雄の成功道入門

ベトナム進出6年
10年後の経済成長に賭けた長期戦略
オカムラホーム 金子 保夫社長



平成と我が社の30年
「物納」を使った納税手法が飛躍のきっかけ
成長にチャレンジは不可欠
アックスコンサルティング
広瀬 元義 社長

